

**BridgeforBillions**  
connecting growth

# Incubación, en tierra de nadie



Gracias a todos los que se unieron a nuestra mesa redonda, “Incubación, en tierra de nadie” el día de ayer para hablar sobre el estado, los retos y los compromisos necesarios para apoyar el emprendimiento, especialmente en fase de incubación y sobretodo, muchísimas gracias a nuestros panelistas.

### ¡El evento fue un éxito!

50 agentes de cambio de España y más de 30 organizaciones de apoyo al emprendedor diferentes se reunieron para hablar sobre los desafíos que enfrentan los emprendedores en fase de incubación en España.



**50**

Agentes del Ecosistema



**34**

Organizaciones

### Queremos agradecer especialmente, a nuestros cuatro panelistas



**José Bayón**

CEO de ENISA



**Pablo Santaefemia**

CEO y Co-fundador de Bridge for Billions



**María Saiz**

Directora Ejecutiva de GEM País Vasco



**José Ruiz Navarro**

Coordinador del proyecto GUESSS en España

# ¿Por qué tener esta conversación?

Hoy en día apostar por el emprendimiento y la innovación es el vehículo más eficiente para enfrentar la crisis de empleo y de oportunidades.



**6,8%**

Intención de emprender

De las tasas más bajas entre todas las economías participantes en el GEM.



**43%**

de la ciudadanía entre  
18 y 64 años

Declaró haber sufrido un descenso en sus ingresos familiares como consecuencia de la pandemia.



**España es el país con mayor  
"miedo al fracaso" del  
entorno europeo.**



**83%**

son pequeños negocios con  
menos de cinco empleados.

De las más de 85,000 empresas que se han destruido desde febrero del 2020.

Entender el ecosistema es de crucial importancia para poder actuar frente a lo que sabemos y también frente a lo que no sabemos.

**EL GEM 2020** nos aporta una visión completa sobre el estado actual del ecosistema emprendedor.

## **El día de ayer hablamos sobre la falta de apoyo y recursos que evitan que grandes ideas se conviertan en grandes empresas listas para enfrentar los retos actuales de nuestra sociedad. Y por supuesto, definimos los compromisos que juntos como organizaciones debemos llevar a cabo para mejorar el panorama nacional de nuestros emprendedores.**

### **Fortalecer los programas de incubación que ya existen**

Aunque creemos que es importante abastecer mejor el ecosistema emprendedor, creemos que es primordial apoyar a aquellos que ya existen a escalar y mejorar la calidad de los servicios de apoyo al emprendedor que ofrecen hoy en día.

### **Apoyar el emprendimiento desde el sistema educativo**

La universidad es un gran semillero de ideas, por eso, creemos de vital importancia que todos los agentes del ecosistema tengan en el centro de sus estrategias las políticas públicas de emprendimiento que utilizarán la educación como motor de cambio. ¡La universidad debe ser un núcleo de este proceso! Los responsables universitarios deben educar en capacidades emprendedoras, no solamente dando herramientas sino fomentando una auténtica cultura emprendedora.

### **Generar puentes y fortalecer las relaciones**

Dejemos a un lado el ego-sistema y creemos un ecosistema basado en la colaboración. Es importante crear relaciones entre organizaciones de apoyo al emprendedor, corporaciones, gobiernos, agencias de desarrollo, fundaciones y demás aliados del ecosistema para fortalecerlo y juntos ofrecer el apoyo y generar las conexiones que nuestros emprendedores necesitan para salir adelante.

### **Fomentar la inversión de riesgo**

Creemos que es momento de ser valientes y tomar riesgos. La etapa de incubación es donde hay más potencial y oportunidades, sin embargo, hoy en día es la que menos apoyo financiero recibe. La inversión en fases iniciales debe venir tanto del sector público como del privado. Creemos que de darle la oportunidad a muchas de las startups nacientes de demostrar de lo que son capaces veríamos innovación donde antes lo había.

### **Ser inclusivos**

Las organizaciones enfocadas en incubación nos comprometemos a ser inclusivas en todo proceso de selección, sobre todo en etapas iniciales, para así impulsar a todo tipo de emprendedores a la siguiente fase. Es vital, en la medida de lo posible, ser ciegos en cuanto a género, nivel socio-económico, nivel de estudios y sobre todo, ciegos al riesgo. Nos comprometemos a creer en el emprendedor en fase de incubación para así darle la bienvenida al ecosistema a más emprendedores con diferentes realidades y antecedentes.

# Siguientes pasos

Como mencionamos, este es sólo el segundo de muchos eventos que organizaremos para abordar los problemas que realmente importan. En los próximos días nos pondremos en contacto por correo electrónico para invitarlos a unirse a nuestros próximos eventos sobre: sociedades inclusivas, recuperación económica e innovación como herramienta de cambio.

Realmente creemos que las soluciones provienen de la acción y la interacción, así que mantengamos viva la conversación hasta que hagamos que el cambio suceda, juntos.

Aquí encontrarán la grabación de la sesión para aquellos que no pudieron asistir.



**¡Gracias por estar con nosotros!**



¿Quieres construir un puente con nosotros?  
[partnerships@bridgeforbillions.org](mailto:partnerships@bridgeforbillions.org)

